

# 교육 과정 소개서.

---

1인 쇼핑몰 시작하기 온인원 패키지 Online



## 강의정보

|       |  |
|-------|--|
| 강의장   | 온라인 강의   데스크탑, 노트북, 모바일 등  |
| 수강 기간 | 평생 소장  |
| 상세페이지 | <a href="https://www.fastcampus.co.kr/biz_online_oneshop">https://www.fastcampus.co.kr/biz_online_oneshop</a>                            |
| 담당    | 패스트캠퍼스 고객경험혁신팀   |
| 강의시간  | 32시43분 (* 사전 판매 중인 강의는 시간이 상이 할 수 있습니다.)   |
| 문의    | 강의 관련 전화 문의: 02-568-9886<br>수료증 및 행정 문의: 02-501-9396<br><a href="mailto:help.online@fastcampus.co.kr">/ help.online@fastcampus.co.kr</a> |

## 강의특징

|            |   |
|------------|---|
| 나만의 속도로    | 낮이나 새벽이나<br><b>내가 원하는 시간대</b> 에 나의 스케줄대로 수강           |
| 원하는 곳 어디서나 | 시간을 쪼개 먼 거리를 오가며<br><b>오프라인 강의장을 찾을 필요 없이 어디서든 수강</b> |
| 무제한 복습     | 무엇이든 반복적으로 학습해야<br>내것이 되기에 이해가 안가는 구간 <b>몇번이고 재생</b>  |



## 강의목표

- 투잡으로 온라인 쇼핑몰을 시작해 보자.
- 디지털 트렌드에 맞는 커머스 마케팅을 스스로 해 보자.
- 촬영부터 보정까지 스스로 해 보자.

## 강의요약

- 쇼핑몰 운영을 위한 사전 지식을 알려주는 강의
- 자신에게 맞는 플랫폼을 찾도록 도와주는 강의
- 플랫폼에 맞는 마케팅 방법론을 알려주는 강의
- 상법, 세무, 환불, 정산 등 실무자에게 꼭 필요한 것을 알려주는 강의



## 강사

정해연

과목

- 온라인 쇼핑몰 개론
- 쇼핑몰 통합관리솔루션

약력

- 現 셀러허브 영업 실무 매니저
- 前 뷰티샵 “건강한 이야기” 대표
- 前 고객 관리 서비스 “터칭(Touching)” 모바일 앱  
영업 사원
- 前 유통회사 “앤키코퍼레이션” 영업 이사

박혜원

과목

- 온라인 쇼핑몰 구축

약력

- 現 배럴 온라인영업부 주임
- 前 패션브랜드 “펠릭스” 온라인팀 주임
- 前 홈베이킹 쇼핑몰 “브레드가든” 온라인팀 주임
- 前 생활잡화 “노트케이스” 온라인영업팀 사원

조대원

과목

- 온라인 쇼핑몰 운영

약력

- 現 빅클 쇼핑몰 대표
- 前 무역상사 해외영업팀

강중구

과목

- 상품 소싱&리서치

약력

- 前 위메프 카테고리관리 및 MD팀장
- 前 홈앤쇼핑 상품기획 및 MD
- 前 11번가 상품기획 및 MD
- 前 애경산업 Account Mananger, Brand Manager
- 前 홈플러스 Buyer & Store Manager



## 강사

송연섭

과목

- 커머스 디지털 마케팅

약력

- 現 그린램프라이브러리/브랜드파트(마케팅,디자인) 총괄
- 前 디지털 광고 대행사 광고, 매체기획 AE
- 前 “티몬” 온라인 마케팅 팀장
- 前 “서커스플래그” 대표

김아람

과목

- 상세페이지 기획/제작

약력

- 現 쉬잇스냅 photographer
- 前 “스타일 온 미” web designer
- 前 “글로드마농” web designer
- 前 “보보파우치” photographer/web design 총괄 팀장
- 前 “장현우 스튜디오” photo retoucher

이훈

과목

- 나만의 홈스튜디오로 사진 촬영, 보정

약력

- 現 티몬 여행/O2O 그룹 선임 photographer
- 계원예술대학교 사진학 전공
- 초경량비행장치(드론 항공촬영)국가 자격증
- 前 “중앙일보” 분당/수지 섹션 사진기사
- 쏘카, 인터파크, 스무디킹, 앤디워홀 전시 등 다양한 촬영
- 패스트캠퍼스 사진 기초/심화 과정 강의 진행



## CURRICULUM

# 01.

## 1인 쇼핑몰 시작하기 A-Z

파트별 수강시간 : 02:46:50

|  |
|--|
| 온라인에서 상품은 어떻게 유통될까 - 01. 온라인 쇼핑몰이란                       |
| 온라인에서 상품은 어떻게 유통될까 - 02. 온라인 상거래 프로세스                    |
| 온라인에서 상품은 어떻게 유통될까 - 03. 국내 인터넷 상거래 규모                   |
| 국내 최초 인터넷 쇼핑몰의 탄생부터 O2O 서비스까지 - 01. 국내 최초 인터넷 쇼핑몰의 탄생    |
| 국내 최초 인터넷 쇼핑몰의 탄생부터 O2O 서비스까지 - 02. 자사물 소호몰 구축 플랫폼 등장    |
| 국내 최초 인터넷 쇼핑몰의 탄생부터 O2O 서비스까지 - 03. 모바일 소셜커머스 O2O 서비스 발달 |
| 국내 최초 인터넷 쇼핑몰의 탄생부터 O2O 서비스까지 - 04. 포털 사이트의 거대 쇼핑 플랫폼 구축 |
| 쇼핑몰 시작 전, 알아야 할 용어들 - 01. 쇼핑몰 구축관련 용어                    |
| 쇼핑몰 시작 전, 알아야 할 용어들 - 02. 쇼핑몰 운영관련 용어                    |
| 쇼핑몰을 구성하는 요소는 어떤 것들이 있을까 - 01. 상품                        |
| 쇼핑몰을 구성하는 요소는 어떤 것들이 있을까 - 02. 소비자와 판매자                  |
| 쇼핑몰을 구성하는 요소는 어떤 것들이 있을까 - 03. 물류서비스                     |
| 쇼핑몰을 구성하는 요소는 어떤 것들이 있을까 - 04. 전자결제 시스템                  |
| 쇼핑몰을 구성하는 요소는 어떤 것들이 있을까 - 05. 플랫폼(관리 솔루션)               |
| 우리가 알고있는 쇼핑몰의 형태 - 01. 직접 운영하는 형태의 쇼핑몰                   |
| 우리가 알고있는 쇼핑몰의 형태 - 02. 입점 형태의 쇼핑몰                        |
| 온라인 쇼핑몰에서의 판매 형태 - 01. 거래형태의 따른 인터넷 쇼핑몰 구분               |
| 온라인 쇼핑몰에서의 판매 형태 - 02. 상품의 종류에 따른 판매방식                   |
| 국내 온라인쇼핑몰 VS 해외 온라인쇼핑몰 - 01. 국내 온라인 쇼핑몰의 특징, 장단점         |
| 국내 온라인쇼핑몰 VS 해외 온라인쇼핑몰 - 02. 해외 온라인 쇼핑몰의 특징, 장단점         |
| 해외 직구, 구매대행, 역직구, 어떤차이죠 - 01. 해외 직구 및 구매대행의 활성화          |
| 해외 직구, 구매대행, 역직구, 어떤차이죠 - 02. 해외 직구, 구매대행 판매자가 알아야 할 것   |
| 해외 직구, 구매대행, 역직구, 어떤차이죠 - 03. 한국 상품을 해외로. 역직구            |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 01. 사업자 등록, 통신판매업 신고   |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 02. 쇼핑몰 구축 및 입점        |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 03. 판매상품 소싱            |




---

CURRICULUM

## 01. 1인 쇼핑몰 시작하기 A-Z

---

파트별 수강시간 : 02:46:50

|  |
|--|
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 04. 상품이미지 촬영과 상세페이지 제작       |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 05. 전자결제 시스템                 |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 06. 물류 시스템 구축                |
| 온라인에서 상품을 판매하기 위해선, 무조건 아셔야 합니다 - 07. 관리 시스템 구축                |
| 쇼핑몰 마케팅의 기본 of 기본 - 01. 내 상품을 상위에 노출하는 방법                      |
| 쇼핑몰 마케팅의 기본 of 기본 - 02. 온라인 쇼핑몰의 광고 종류와 매체 별 특성                |
| 쇼핑몰 마케팅의 기본 of 기본 - 03. 오픈마켓 광고 서비스                            |
| 쇼핑몰 마케팅의 기본 of 기본 - 04. 네이버 지식쇼핑 광고 서비스                        |
| 쇼핑몰 마케팅의 기본 of 기본 - 05. SNS 마케팅을 통한 내 상품 광고                    |
| 온라인에서 상품을 유통하기 전 꼭 알아야할 기본적인 법률상식 - 01. 전자상거래등에서의 소비자보호에 관한 법률 |
| 온라인에서 상품을 유통하기 전 꼭 알아야할 기본적인 법률상식 - 02. 개인정보보호법                |
| 온라인에서 상품을 유통하기 전 꼭 알아야할 기본적인 법률상식 - 03. 상품정보고시                 |

---

CURRICULUM

## 02. 쇼핑몰 구축하기

---

파트별 수강시간 : 09:03:18

|   |
|---|
| 쇼핑몰구축 - 01. 카페 24 시작하기                        |
| 쇼핑몰구축 - 02. 쇼핑몰 기본정보 설정 (기본정보, 도메인, 부 운영자 설정) |
| 쇼핑몰구축 - 03. 회원가입정보설정, 부운영자 설정                 |
| 쇼핑몰구축 - 04. 결제방식 설정                           |
| 쇼핑몰구축 - 05. 배송관련 설정                           |
| 쇼핑몰구축 - 06. 현금영수증 세금계산서                       |
| 쇼핑몰구축 - 07. 검색엔진 최적화                          |
| 쇼핑몰구축 - 08. 웹마스터도구                            |
| 쇼핑몰구축 - 09. 사이트맵 rss                          |
| 쇼핑몰구축 - 10. 네이버페이 결제추가                        |
| 상품관리 - 01. 분류설정하기                             |
| 상품관리 - 02. 상품등록                               |
| 상품관리 - 03. 옵션설정                               |
| 상품관리 - 04. 상품 정보 일괄 변경                        |
| 상품관리 - 05. 반품주소 설정 - 개별 배송비 설정                |



## CURRICULUM

## 02. 쇼핑몰 구축하기

파트별 수강시간 : 09:03:18

|                                     |
|-------------------------------------|
| 상품관리 - 06. 상품 진열                    |
| 상품관리 - 07. 상품 엑셀 등록                 |
| 상품관리 - 08. 엑셀 일괄 수정                 |
| 상품관리 - 09. 세트 상품 등록                 |
| 상품관리 - 10. 재고 관리                    |
| 디자인관리 - 01. PC 디자인 추가               |
| 디자인관리 - 02. 에디터 창                   |
| 주문관리 - 01. 입금 체크와 배송 시작             |
| 주문관리 - 02. 전체 주문 취소와 부분 주문 취소       |
| 주문관리 - 03. 교환 처리                    |
| 고객관리 - 01. 고객관리                     |
| 게시판 관리 - 01. 게시물 작성 - 삭제와 스팸 게시물 삭제 |
| 프로모션관리 - 01. 할인 이벤트 진행              |
| 프로모션관리 - 02. 1+1이벤트진행               |
| 프로모션관리 - 03. 특정 회원 할인쿠폰 발급          |
| 프로모션관리 - 04. 특정 이벤트 쿠폰만들기           |
| 3사 비교 - 01. 상점 관리                   |
| 3사 비교 - 02. 상품 관리                   |
| 3사 비교 - 03. 디자인 관리                  |
| 3사 비교 - 04. 주문관리                    |
| 3사 비교 - 05. 고객관리                    |
| 3사 비교 - 06. 게시판 관리                  |
| 3사 비교 - 07. 프로모션 관리                 |
| 3사 비교 - 08. 통계관리                    |
| 스마트 스토어 - 01. 개인회원 입점하기             |
| 스마트 스토어 - 02. 사업자회원 입점하기            |
| 스마트 스토어 - 03. 상품 등록하기               |
| 스마트 스토어 - 04. 발주발송배송 현황처리           |
| 스마트 스토어 - 05. 취소처리방법                |
| 스마트 스토어 - 06. 반품관리 - 1              |
| 스마트 스토어 - 07. 반품관리 - 2              |
| 스마트 스토어 - 08. 교환 관리                 |



## CURRICULUM

## 02. 쇼핑몰 구축하기

파트별 수강시간 : 09:03:18

|                                    |
|------------------------------------|
| 스마트 스토어 - 09. 환불여부 확인              |
| 스마트 스토어 - 10. 정산 관리                |
| 스마트 스토어 - 11. 문의 리뷰 관리             |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 01. 판매자 전환      |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 02. 사업자 회원 입점   |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 03. 상품 등록 - 1   |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 04. 상품 등록 - 2   |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 05. 주문 관리       |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 06. 클레임 관리      |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 07. 정산 관리       |
| 오픈 마켓 - 지마켓 - 옥션 - 08. 구매고객 관리     |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 01. 판매자 전환          |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 02. 사업자 회원 입점       |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 03. 상품등록 - 일반 상품 등록 |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 04. 상품등록 - 단일 상품 등록 |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 05. 상품등록 - 상품 대량 등록 |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 06. 상품등록 - 상품 복사 등록 |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 07. 주문 관리           |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 08. 클레임 관리          |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 09. 정산 관리           |
| 오픈 마켓 - 11번가 - 10. 문의 리뷰 관리        |
| 소셜 커머스 위메프 - 01. 위메프 입점하기          |
| 소셜 커머스 위메프 - 02. 상품등록 - 일반상품등록     |
| 소셜 커머스 위메프 - 03. 상품등록 - 복사등록       |
| 소셜 커머스 위메프 - 04. 주문관리              |
| 소셜 커머스 위메프 - 05. 클레임 관리 - 1        |
| 소셜 커머스 위메프 - 06. 클레임 관리 - 2        |
| 소셜 커머스 위메프 - 07. 정산 관리             |
| 소셜 커머스 위메프 - 08. 고객 관리             |
| 소셜 커머스 쿠팡 - 01. 쿠팡 입점하기            |
| 소셜 커머스 쿠팡 - 02. 상품등록 - 개별등록        |
| 소셜 커머스 쿠팡 - 03. 상품등록 - 복사등록        |



## CURRICULUM

## 02. 쇼핑몰 구축하기

파트별 수강시간 : 09:03:18

- 소셜 커머스 쿠팡 - 04. 상품등록 - 대량등록
- 소셜 커머스 쿠팡 - 05. 주문배송관리
- 소셜 커머스 쿠팡 - 06. 클레임 관리 - 1
- 소셜 커머스 쿠팡 - 07. 클레임 관리 - 2
- 소셜 커머스 쿠팡 - 08. 정산 관리
- 소셜 커머스 쿠팡 - 09. 고객 관리
- 소셜 커머스 티몬 - 01. 티몬 입점하기
- 소셜 커머스 티몬 - 02. 상품등록 - 오픈마켓딜 등록
- 소셜 커머스 티몬 - 03. 상품등록 - 상품복사 등록
- 소셜 커머스 티몬 - 04. 배송관리
- 소셜 커머스 티몬 - 05. 클레임 관리 - 1
- 소셜 커머스 티몬 - 06. 클레임 관리 - 2
- 소셜 커머스 티몬 - 07. 매출 정산 관리
- 소셜 커머스 티몬 - 08. 고객 문의 후기

## CURRICULUM

## 03. 자본금에 맞는 상품 리서치 및 상품 소싱

파트별 수강시간 : 04:14:55

- 자본금에 맞는 상품리서치 및 소싱\_강의 목적 및 개요
- 유통에 대한 사전 학습\_유통 경로 및 흐름
- 상품소싱의 기본\_상품 소싱의 개념 및 이해
- 상품소싱 사전 꿀팁\_상품 소싱의 중요 정보
- 상품소싱의 장단점\_사업과 위탁거래의 비교
- 상품리서칭 방법\_01\_오프라인 시장조사
- 상품리서칭 방법\_02\_전시회를 통한 시장조사
- 상품리서칭 방법\_03\_온라인 쇼핑몰 별 시장조사
- 안정적인 공급사 선별법\_공급사 선정 기준
- 상품 소싱의 종류\_01\_OEM 생산 및 PB 상품 제조
- 상품 소싱의 종류\_02\_제조사를 통한 사업
- 상품 소싱의 종류\_03\_도매를 통한 사업
- 상품소싱의 종류\_04\_도매를 통한 위탁판매
- 상품소싱의 종류\_05\_해외를 통한 글로벌 소싱 - 1
- 상품소싱 실전전략\_상품 pick으로 판매하기



## CURRICULUM

# 04.

## 효율적으로 쇼핑몰 운영하기

파트별 수강시간 : 05:12:30

## Intro - 01. OT

- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 01. 온라인 쇼핑몰 트렌드는 모바일이다
- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 02. 단계적으로 온라인 쇼핑몰 창업 접근하기
- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 03. 온라인 창업으로 먹고 살 수는 있을까
- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 04. 0원으로 시작해도 체계적인 자금 계획은 필수
- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 05. 온라인에서 괜찮은 비즈니스 모델(아이템)이란
- 이것만 알아도 망하지 않는다 - 06. 상품매입의 기본 프로세스 알아보기
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 01. 재고를 줄이는 전략이 갑이다
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 02. 절대 무시하면 안되는 사업 전략 구상 방법
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 03. 사업계획서 간단하게 작성하기
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 04. 키워드로 하는 온라인 시장조사
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 05. 상품 매입을 위한 사이트 활용법
- 자본금에 따른 사업 전략과 상품 매입의 기본 - 06. 브랜딩이 중요한 이유
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 01. 내 돈 지키는 꼭 알아야 할 세무법
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 02. 사업자 등록 및 꼭 알아야 할 기본법
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 03. 나에게 맞는 판매채널 선택하기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 04. 상품 기획 능력 키우기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 05. 나의 쇼핑몰 디자인 컨셉 정하기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 06. 스마트폰으로 쉽고 예쁘게 상품 사진 및 영상 촬영하기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 07. 상세페이지 제작 및 이미지 호스팅 사용하기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 08. 상품등록 하기 실습
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 09. 포장 및 택배업체 계약하기
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 10. 결제 프로세스와 정산관리
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 11. 고객과의 소통은 마케팅의 첫번째이다
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 12. CS, 배송 그리고 반품 및 교환 방법
- 본격적으로 쇼핑몰 운영하기 - 13. 매출로 연결되는 컨텐츠를 구성하는 방법
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 01. 브랜딩을 위한 도메인 결정하는 법
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 02. 도메인 등록방법과 상표권 보호를 하자
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 03. 1인 쇼핑몰, 직원이 없을때 레버리지를 활용하자
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 04. 시장조사를 위한 참고 사이트 소개
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 05. 이미지를 마음껏 활용할 수 있는 사이트
- 내가 부딪쳐 보기전에 먼저 알았으면 좋았을 꿀팁 - 06. 꼭 시도해야할 정부지원 프로그램



## CURRICULUM

## 05. 디지털 커머스 마케팅

파트별 수강시간 : 04:23:55

|   |
|---|
| 디지털 트렌드 읽기 - 01. 디지털 산업의 트렌드 변화                                 |
| 디지털 트렌드 읽기 - 02. 소비 트렌드와 미디어 이용행태(1)                            |
| 디지털 트렌드 읽기 - 03. 소비 트렌드와 미디어 이용행태(2)                            |
| 디지털 트렌드 읽기 - 04. 온라인마케팅의 목적과 특징                                 |
| 디지털 트렌드 읽기 - 05. 트렌드 분석을 위해 알아두면 좋은 사이트 소개                      |
| 상품기획에서부터 시작하는 마케팅 - 01. 상품기획을 위해 꼭 필요한 사고 '3D Thinking'         |
| 상품기획에서부터 시작하는 마케팅 - 02. 상품이 꼭 갖추어야 할 4가지 필수요소(1)                |
| 상품기획에서부터 시작하는 마케팅 - 03. 상품이 꼭 갖추어야 할 4가지 필수요소(2)                |
| 나만의 마케팅 프레임 구축하기 - 01. 나의 고객은 어디에서 들어와서 어떻게 나가는가 '고객 여정 지도 만들기' |
| 나만의 마케팅 프레임 구축하기 - 02. 온라인 마케팅 전략 수립하기                          |
| 나만의 마케팅 프레임 구축하기 - 03. 온라인 광고 핵심용어 정리                           |
| 구매 전환율을 높이기 위한 단계별 전략 수립 - 01. 마케팅 퍼널(Funnel) 설계하기              |
| 구매 전환율을 높이기 위한 단계별 전략 수립 - 02. 단계별 KPI 설정하기                     |
| 구매 전환율을 높이기 위한 단계별 전략 수립 - 03. 성과측정 및 분석하기                      |
| 구매 전환율을 높이기 위한 단계별 전략 수립 - 04. 구매 전환율을 높이기 위해 중요한 전략 '최적화'      |
| 외부광고 시작을 위한 기본준비 - 01. 검색광고 시작하기 (기본 세팅 및 집행순서, 예산 설정 등)        |
| 외부광고 시작을 위한 기본준비 - 02. 페이스북, 인스타그램 시작하기 (기본 세팅 및 집행순서, 픽셀 등)    |
| 외부광고 시작을 위한 기본준비 - 03. 기타 마케팅에 효율적인 매체(툴) 소개                    |
| 케이스 스터디를 통해 나의 비즈니스에 적용해 보기 - 01. 타 커머스 사례 (블랭크, 와이즐리 등)        |
| 케이스 스터디를 통해 나의 비즈니스에 적용해 보기 - 02. 이커머스 창업 실패 사례                 |



## CURRICULUM

# 06.

## 상세페이지 기획 및 사진 보정

파트별 수강시간 : 04:18:17

|                                     |
|-------------------------------------|
| Intro - 01. 강의 소개                   |
| 상세페이지 기획 - 01. 상세페이지 구성             |
| 상세페이지 기획 - 02. 상품 대표 이미지 및 상품 정보    |
| 상세페이지 기획 - 03. 이벤트 공지, MD 코멘트, 컬러정보 |
| 상세페이지 기획 - 04. 소비자들을 집중시킬수 있는 베스트 컷 |
| 상세페이지 기획 - 05. 상세 페이지 스토리           |
| 상세페이지 기획 - 06. 의류정보                 |
| 상세페이지 기획 - 07. 모델 정보                |
| 상세페이지 기획 - 08. 일러스트 사이즈 가이드 - 1     |
| 상세페이지 기획 - 09. 일러스트 사이즈 가이드 - 2     |
| 사진 보정(모델) - 01. 커브스                 |
| 사진 보정(모델) - 02. 레벨                  |
| 사진 보정(모델) - 03. 셀렉티브 컬러             |
| 사진 보정(모델) - 04. 몸매 비율 보정            |
| 사진 보정(모델) - 05. 리퀴파이 보정 - 1         |
| 사진 보정(모델) - 06. 리퀴파이 보정 - 2         |
| 사진 보정(모델) - 07. 피부 보정               |
| 사진 보정(모델) - 08. (남자)모델 보정 - 1       |
| 사진 보정(모델) - 09. (남자)모델 보정 - 2       |
| 사진 보정(모델) - 10. (남자)모델 보정 - 3       |
| 사진 보정(모델) - 11. (여자)모델 보정 - 1       |
| 사진 보정(모델) - 12. (여자)모델 보정 - 2       |
| 사진보정(제품) - 01. 반팔티                  |
| 사진보정(제품) - 02. 스커트                  |
| 사진보정(제품) - 03. 팬츠                   |
| 사진보정(제품) - 04. 실밥 지우기               |
| 사진보정(제품) - 05. 컬러 바꾸기               |
| 사진보정(제품) - 06. 배경지우기                |
| 상세페이지 - 01. 가이드 라인 만들기              |
| 상세페이지 - 02. 이미지 사이즈 조정하기            |
| 썸네일 - 01. 피드 관리하기                   |



## CURRICULUM

## 07. 쇼핑몰 통합관리 시스템

파트별 수강시간 : 00:42:50

- 복잡하고 반복적인 업무를 클릭 한방에 해결하는 '쇼핑몰통합관리시스템' - 01. 쇼핑몰 통합관리솔루션이란
- 복잡하고 반복적인 업무를 클릭 한방에 해결하는 '쇼핑몰통합관리시스템' - 02. 쇼핑몰 통합관리솔루션의 필요성
- 쇼핑몰 통합관리솔루션의 종류와 특징 - 01. 상품등록, 품절관리 솔루션
- 쇼핑몰 통합관리솔루션의 종류와 특징 - 02. 주문관리 재고관리 솔루션
- 쇼핑몰 통합관리솔루션의 종류와 특징 - 03. 상품관리 주문관리 솔루션
- 쇼핑몰 통합관리솔루션의 종류와 특징 - 04. 입점형 쇼핑몰 통합관리솔루션

## CURRICULUM

## 08. 나만의 홈스튜디오로 사진촬영, 보정하기

파트별 수강시간 : 02:01:19

- 카메라 노출의 이해 - 셔터
- 카메라 노출의 이해 - 조리개
- 카메라 노출의 이해 - 감도(iso)
- 화이트밸런스
- 렌즈와 카메라
- 카메라의 다양한 모드, 카메라의 종류
- 스튜디오 장비와 광원
- 1인 스튜디오 간단 세팅법
- 모노라이트를 사용한 촬영법
- 소프트박스를 이용한 면광원 연출
- 지속광을 이용한 촬영
- 스트로브를 이용한 촬영
- 서브 조명의 역할
- Raw 파일 보정



## 주의사항

- 상황에 따라 사전 공지 없이 할인이 조기 마감되거나 연장될 수 있습니다.
- 패스트캠퍼스의 모든 온라인 강의는 **아이디 공유를 금지하고 있으며 1개의 아이디로 여러 명이 수강하실 수 없습니다.**
- 별도의 주의사항은 각 강의 상세페이지에서 확인하실 수 있습니다.

## 수강 방법

- 패스트캠퍼스는 크롬 브라우저에 최적화 되어 있습니다.
- 사전 예약 판매 중인 강의의 경우 1차 공개일정에 맞춰 '온라인 강의 시청하기'가 활성화됩니다.

## 환불 규정

- 환불금액은 실제 결제금액을 기준으로 계산됩니다.
- |                           |  |
|---------------------------|--|
| 수강 시작 후 7일 미만, 5강 미만 수강 시 | 100% 환불 가능                                   |
| 수강 시작 후 7일 이상, 5강 이상 수강 시 | 수강기간인 1개월(30일) 대비 잔여일에 대해 학원법 환불규정에 따라 환불 가능 |
- 보다 자세한 환불 규정은 패스트캠퍼스 취소/환불 정책 또는 각 강의 상세페이지에서 확인하실 수 있습니다.